

EL COLEGIO DE MEXICO
CENTRO DE ESTUDIOS ECONOMICOS

TRABAJO DE INVESTIGACION PARA OBTENER EL GRADO DE
MAESTRIA EN ECONOMIA

COMPORTAMIENTO DE LAS EXPORTACIONES
Y DE LAS IMPORTACIONES MANUFACTURE-
RAS: 1980-1986.

Fanny Warman Diamant

Promoción 1985-87

Asesor: Profra. Nora Lustig

Revisor: Profr. Kurt Unger

Indice

I. Introducción	pag. 1
II. Comportamiento general del PIB, las exportaciones y las importaciones durante el auge y durante la crisis.	pag. 3
III. Dinámica de las exportaciones manufactureras 1980-1986.	pag. 8
IV. Dinámica de las importaciones manufactureras 1980-1986.	pag. 19
V. Conclusiones.	pag. 26
Anexo de Cuadros.	pag. 29
Apêndice.	pag. 50
VI. Bibliografía.	pag. 53

Indice de Cuadros

- Cuadro 1: Tasas de crecimiento del PIB, total y sectorial.
- Cuadro 2: Participación de las exportaciones manufactureras en el total de exportaciones.
- Cuadro 3: Estructura de las importaciones 1978- 1981.
- Cuadro 4: Participación de las importaciones manufactureras en el total de importaciones.
- Cuadro 5: Tipo de cambio real.
- Cuadro 6: Exportaciones Manufactureras.
- Cuadro 7: Estructura de las exportaciones manufactureras.
- Cuadro 7.1: Estructura de las exportaciones manufactureras (no incluye manufacturas petroleras).
- Cuadro 8: Tasas de crecimiento de las exportaciones manufactureras.
- Cuadro 9: Relación X/VBP.
- Cuadro 9.1: Relación X/VBP (no incluye petróleo).
- Cuadro 10: Desagregación de la división VIII (Productos Metálicos, Maquinaria y Equipo).
- Cuadro 11: Valor Bruto de la Producción.
- Cuadro 12: Estructura del valor bruto de la producción.
- Cuadro 13: Tasas de crecimiento del valor bruto de la producción.
- Cuadro 14: Importaciones Manufactureras.
- Cuadro 15: Estructura de las importaciones manufactureras.
- Cuadro 16: Tasas de crecimiento de las importaciones manufactureras.

Cuadro 17: Relación M/VBP.

Cuadro 17.1: Relación M/VBP (no incluye petróleo).

Cuadro 18: Relación X-M/VBP.

Cuadro 19: Acervos brutos de capital.

Cuadro 20: Tasas de crecimiento de la formación bruta de capital.

I. Introducción.

El desequilibrio externo con que termina el sexenio anterior, lleva al gobierno que entra en 1982 a plantear un cambio en la estrategia de desarrollo económico. Frente a la caída de los ingresos por exportaciones de petróleo y la contracción de los créditos externos, se imposibilita el sostenimiento de las importaciones requeridas en la producción. La corrección del déficit externo se convierte en un propósito central de la política económica, al mismo tiempo que se intenta convertir a las exportaciones no petroleras en el pilar de la nueva estrategia de desarrollo. Con este fin, el gobierno ha puesto en marcha una serie de medidas en el ámbito de la política cambiaria y comercial cuyo objetivo principal es modificar los precios relativos a favor de los bienes comerciados. Se esperaba que esto condujera al desarrollo del sector exportador al mismo tiempo que racionalizara las importaciones.

En este trabajo se intentará hacer un análisis del comportamiento de las exportaciones y de las importaciones manufactureras entre 1980 y 1986. En la primera parte se estudia el desarrollo de las exportaciones manufactureras en base a los cambios en su estructura, a su crecimiento y a su participación en la producción. En la segunda parte se analiza el comportamiento de las importaciones manufactureras, de igual manera, en base a los cambios en su

estructura, su crecimiento y su participación en la producción. El conjunto de cuadros, a los que constantemente se hace mención, se encuentra al final del trabajo.

II. Comportamiento General del PIB, las Exportaciones y las Importaciones durante el auge y durante la crisis.

En este capítulo se hace una descripción general del comportamiento del producto interno bruto, las exportaciones y las importaciones en el auge (1978-1981) y en la crisis (1982-1986).

La economía mexicana entre los años de 1978 y 1981 se encuentra en un proceso de expansión y crecimiento que no tiene precedente en la historia reciente. Impulsado por el auge petrolero y las condiciones favorables de endeudamiento externo, el crecimiento del PIB alcanza una tasa promedio para este periodo de 8.4% (ver Cuadro 1), dos puntos porcentuales mayor a la que presenta la tendencia histórica. Durante este periodo, el producto de los diferentes sectores de la economía muestra, en general, altas tasas de crecimiento (ver Cuadro 1).

El auge económico estuvo en gran parte alentado por los ingresos de las exportaciones de petróleo, que aumentan 7.8 veces en estos tres años. Mientras que, en las actividades productivas no petroleras, que incluyen a los sectores agropecuario, extractivo (no petrolero) y manufacturero, disminuye el ritmo de crecimiento de las exportaciones, al pasar de una tasa de crecimiento promedio anual de 20.02% entre 1975 y 1978 a una de 10.7% entre 1978 y 1981. Las exportaciones no petroleras pasan de representar el 69% del

total de exportaciones en 1978 al 24.9% en 1981. Es decir, el 75% de los ingresos por exportaciones en 1981 provenían de un solo producto, el petróleo.

La disminución en las exportaciones no petroleras entre 1978 y 1981 se puede explicar por tres razones principales: la expansión del mercado interno, la sobrevaluación cambiaria que prevalece en el periodo y una baja tasa de crecimiento de la economía Norteamericana. (L. Taylor; 1984)

La alta concentración de los ingresos por exportaciones en un solo producto, es considerado un elemento que hace muy vulnerable a la economía mexicana a cambios en la economía internacional, en particular, a cambios en el precio internacional del petróleo.

Entre 1982 y 1984, ante la caída de los precios del petróleo, la tasa de crecimiento de los ingresos por exportaciones de éste cae a -0.027%. Del 75% que representaban del total de exportaciones en 1981, en 1984 pasaron a representar el 68.6%.

El comportamiento de las exportaciones manufactureras en relación al total a partir de 1980, indica que la estructura de las exportaciones se ha modificado significativamente, pues las manufactureras pasan de ser un 22% en 1980 a 29% en 1984 y a 49% en 1986 (aunque este último dato está reflejando, sobre todo, la caída del precio internacional del petróleo en ese año).

Cuadro 2

Participación de las Exportaciones Manufactureras en el
Total.

	1980	1982	1984	1986
X Manuf./X Totales	22.07%	15.95%	28.87%	48.55%

Fuente: Indicadores de Comercio Exterior. Banco de México.

Las importaciones totales durante el periodo de auge pasan de tener un valor de 7,917.5 millones de dólares en 1978 a uno de 23,929.6 en 1981, creciendo a una tasa anual promedio de 45.18%.

La estructura que presentan es la siguiente:

Cuadro 3

Estructura de las Importaciones

	1978	1979	1980	1981
B. de consumo	8.22%	8.36%	13.00%	11.75%
B. intermedios	66.75%	61.80%	59.52%	56.58%
B. de capital	25.01%	29.83%	27.47%	31.65%

Fuente: Banco de México

Esta muestra que la mayor parte de las importaciones hechas durante el auge fueron de bienes intermedios y bienes de capital y refleja la alta dependencia que la economía tiene de éstas.

El alto crecimiento de las importaciones durante el auge es resultado del efecto combinado de la sobrevaluación cambiaria del periodo y de la sobre-expansión de la demanda.

Al comparar las tasas de crecimiento del PIB, total y por sector, del periodo de auge con las del periodo de crisis, se observa una enorme caída de éstas (ver Cuadro 1). Con la economía en recesión, las importaciones caen a 14,437 millones de dólares en 1982 y a 8,550.8 en 1983, y presentan una tasa de decrecimiento anual de -4.8% entre 1982 y 1984. Después de la macro-devaluación de 1982 y ante la baja en las expectativas de crecimiento, disminuyeron sustancialmente las importaciones de bienes de capital. Los compradores disminuyeron sus gastos en importaciones en parte por el cambio en los precios relativos y en parte por la caída del ingreso (Bucay, N. y Perez Motta, E.; 1986)

Respecto a la participación de las importaciones manufactureras en el total, se observa que ésta prácticamente no varía durante la crisis:

Cuadro 4

Participación de las Importaciones Manufactureras en el
Total.

	1980	1982	1984	1986
M.Manuf./M.Total	86.6%	89.9%	81.1%	89.2%

Fuente: Indicadores de Comercio Exterior. Banco de México

Los datos anteriores señalan que las importaciones manufactureras siguen abarcando la mayor parte del total. El análisis de la estructura de las importaciones manufactureras se hará en el capítulo IV.

III. Dinámica de las Exportaciones Manufactureras (1980-1986)

En este capítulo se intentará estudiar el comportamiento de las exportaciones manufactureras de 1980 a 1986.

Las preguntas principales a las que se busca dar respuesta son las siguientes:

- Cómo se modifica la estructura o composición de las exportaciones manufactureras desde fines del periodo de auge y durante la crisis, es decir, cuáles son las divisiones que aumentan su participación.
- Cómo se comportan sus tasas de crecimiento y a qué variables parecen responder.
- Qué importancia adquieren las exportaciones en el destino de la producción manufacturera.

Para llevar a cabo el análisis se utilizarán principalmente la estructura y tasas de crecimiento de las exportaciones manufactureras (Cuadros 7 y 8 respectivamente), así como la proporción de estas en el valor bruto de la producción (VBF), relación X/VBF , (Cuadro 9). Estos indicadores están basados en datos a nivel de división manufacturera que se generaron a partir de información desagregada de los Indicadores de Comercio Exterior del Banco de México. La correspondencia de la clasificación del Banco de México con la de División

Manufacturera del Sistema de Cuentas Nacionales del INEGI, se encuentra en el Cuadro A.2 del Apéndice. La estructura y tasas de crecimiento de las exportaciones manufactureras se obtuvieron a partir de datos medidos en miles de dólares. Las relaciones de exportaciones a valor bruto de la producción (X/VBF), están basadas en datos medidos en millones de pesos de 1970. Para ello, se multiplicaron los datos de exportaciones en miles de dólares por el tipo de cambio real a partir de un índice con base 1970=100, ya que los datos de valor bruto de la producción real por división, aparecen publicados en millones de pesos de 1970 en el Sistema de Cuentas Nacionales del INEGI. Se hace notar que no se cuenta con datos de VBF para después de 1984.

Las exportaciones manufactureras crecieron considerablemente desde que comenzó la crisis, a una tasa promedio anual de 25.57%, (véase Cuadro 8). En cuanto a su estructura, lo primero que resalta es el aumento, año con año, de la participación de la división VIII, Productos Metálicos, Maquinaria y Equipo, que pasa de 26.23% en 1982 a 42.87% en 1986 (véase Cuadro 7). Dentro de ésta, es la rama automotriz, como se verá más adelante, la que más aumenta sus exportaciones y la que adquiere mayor importancia en el total de exportaciones manufactureras.

Las divisiones cuya participación disminuye son las de Alimentos, Bebidas y Tabaco (I), Papel, Imprenta y Editorial (IV) y la de Productos Químicos, Petroquímica,

Derivados del petróleo y Productos de caucho y plástico (V) (disminuye sobretodo la de Productos Derivados del petróleo (V-E)).

Destaca también el comportamiento de las Industrias Metálicas Básicas (VII), que abarca a la Siderurgia y a la Minerometalurgia, ya que pasan de tener una participación en las exportaciones de 5.34% en 1980 a 14.47% en 1982 cuando comienza la crisis, para después disminuir a 9.97% en 1985, año en que repunta la economía y aumentar a 11.98% en 1986, cuando hay recesión (véase Cuadro 7). Su comportamiento en la estructura parece responder en forma más clara que el de las otras divisiones a cambios en la demanda interna pues su participación baja en periodos de expansión de la economía y aumenta en recesión.

Por último, la división VI. Productos minerales no metálicos, aumenta su participación, aunque en menor medida.

Todo lo anterior indica que la expansión y la diversificación de las exportaciones no petroleras puede atribuirse sobre todo a la división VIII, Productos Metálicos, Maquinaria y Equipo, y en menor medida a las divisiones VII, Industrias Metálicas Básicas, y VI, Productos de Minerales no Metálicos, en lo que respecta a la industria manufacturera.

Al analizar el Cuadro 9 resalta un comportamiento diferente de la participación de las exportaciones en el valor bruto de la producción, general y por división, cuando

la economía crece, por ejemplo 1980-1981 y cuando está en recesión, 1982-1983. Sistemáticamente, la relación X/VBP es menor en el periodo de auge.

Al observarse esto para todos los sectores, parece reflejarse la sensibilidad de las exportaciones de manufacturas a cambios de la demanda interna, (ver Cuadro 13 en que se presentan las tasas de crecimiento del VBP por división), si ésta disminuye, una mayor proporción del producto es exportado.

Este comportamiento contra-cíclico de las exportaciones puede ser el resultado de varios elementos que se presentaron en ambos periodos con signos opuestos, por ejemplo, el crecimiento (o decrecimiento) de la demanda interna y la apreciación (o depreciación) del tipo de cambio (ver Cuadro 1 y Cuadro 5).

Para el año de 1984, en que el PIB crece 3.67%, la relación X/VBP del total manufacturero (sin considerar exportaciones manufactureras derivadas del petróleo), varía muy poco con respecto a 1983 (disminuye ligeramente de 15.26% a 15.19%), lo que resulta de un comportamiento desigual de las distintas divisiones. Para este año, la participación de las exportaciones en el valor bruto de la producción disminuye en las divisiones I, V, VII y IX y aumenta en las divisiones II, III, IV, VI y VIII (ver Cuadro 9.1). Es interesante notar que en estas últimas, el aumento en la relación X/VBP entre 1983 y 1984, es significativamente menor al que ocurre entre 1982 y 1983. El

comportamiento de la relación X/VBP del total manufacturero y de las diferentes divisiones, parece responder al crecimiento interno y a la apreciación del tipo de cambio real que ocurre en 1984. Lamentablemente, no se tienen datos de VBP por división para 1985, año en que el PIB siguió creciendo y en el cual se esperaría una baja general en la relación X/VBP.

Por otro lado, las divisiones en las que aumenta X/VBP en 1984 (divisiones II, III, IV, VI y VIII), muestran un decrecimiento considerable del valor bruto de la producción en promedio de 1982 a 1984 (ver Cuadro 13).

Esto refleja subutilización de la capacidad instalada y por lo tanto, el aumento de las exportaciones puede ser un mero efecto residual ante la caída de la demanda interna. Las divisiones en las que aumenta X/VBP en 1984 son las que presentan las mayores disminuciones del valor bruto de la producción de 1982 a 1984 (excepto la división III).

Es interesante notar la correspondencia que hay en el comportamiento de las tasas de crecimiento de las exportaciones con las variaciones en el tipo de cambio real y en el crecimiento de la demanda interna (ver Cuadro 8).

Por ejemplo, en 1983 en que el PIB decrece 5.27% y el tipo de cambio real se deprecia 30%, las tasas de crecimiento de las exportaciones aumentan considerablemente (excepto en las divisiones I, IV, y VII). En 1984, el PIB crece 3.67% , el tipo de cambio real se deprecia 14% y

disminuye el ritmo de crecimiento de las exportaciones. En 1985 las tasas de crecimiento de las exportaciones se vuelven negativas (excepto en las divisiones V y VI) y coincide con que el PIB crece 2.69% y el tipo de cambio se aprecia 0.2%. Para 1986 en que el PIB vuelve a decrecer en 3.75% y el tipo de cambio real se deprecia 37.5%, las tasas de crecimiento de las exportaciones aumentan (excepto en las divisiones IV y V) (Cuadro 8).

Una pregunta que surge al observar el comportamiento de las exportaciones es, hasta qué punto su crecimiento y el cambio en su estructura responden a la caída del mercado interno y hasta qué punto es un cambio en la estructura de largo plazo, inducido, fundamentalmente, por cambios en los precios relativos.

El que en 1984 y 1985 el ritmo de crecimiento de las exportaciones haya bajado, sugiere que el "boom" de exportaciones manufactureras de 1983 fue el resultado de elementos que se dieron en ese año, que difícilmente pueden reaparecer simultáneamente, estos son: el crecimiento de la economía norteamericana a la tasa más alta desde 1970, la depresión interna sin precedentes que llevó a altos niveles de excedentes exportables y una tasa de cambio real excepcionalmente favorable a las exportaciones (Ros, J.; 1985).

Los valores del tipo de cambio en el periodo 1980-1986 son los siguientes:

Cuadro 5

	Tipo de Cambio Real
1980	11.684
1981	10.447
1982	13.209
1983	17.270
1984	14.808
1985	14.771
1986	20.30e

(índice con base 1970=100)

Fuente: Economía Aplicada

Los años de apreciación del tipo de cambio coinciden con expansión de la economía y los de depreciación coinciden con periodos de recesión. Lo anterior parece reflejar que la depreciación del tipo de cambio no es un factor que favorezca al crecimiento de la producción, dada la alta dependencia que ésta tiene de las importaciones, sobre todo de bienes intermedios y de capital.

Como se mencionó anteriormente, la división VIII es la más dinámica en exportaciones desde 1982. Al analizar esta división se puede observar que esto se debe principalmente al sector automotriz (Cuadro 10). Este se convierte en el segundo rubro principal de las exportaciones totales, después del petróleo (Arjona, L.E.; 1987).

La hipótesis que está detrás de este comportamiento es la siguiente: "en la industria automotriz nacional, como resultado de la reestructuración mundial de la rama, se han conformado áreas de especialización relativa cuya implicación es que las subsidiarias mexicanas de las firmas transnacionales fabrican solo una parte de la oferta de sus productos, la cual está destinada hacia la exportación" (Torres V., A.: 1987).

Esta especialización se ha dado en motores para automóviles, cuyas exportaciones pasan de 424 millones de dólares en 1980 a 1,572 millones en 1986 (ver cuadro 6 en el que se desagrega la división VIII), pasando de representar el 3.16% de las exportaciones de la división VIII en 1980 al 35.1% en 1986. De la misma forma, la participación de este rubro en el total de exportaciones manufactureras pasa de ser el 6.32% en 1982 al 15% en 1986.

Las exportaciones de automóviles terminados ha sido más limitada, lo que parece indicar que estas responden a condiciones coyunturales del mercado interno. "Sin embargo a nivel de toda la industria automotriz, a partir de la transformación imprimida por las transnacionales, existirá cada vez en forma más nítida un componente estructural, tal que las exportaciones se comporten de manera más autónoma ante los cambios en el mercado interno" (Torres V., A.; 1987).

Cabe mencionar que las empresas que dominan en la exportación de motores, que en 1985 constituye el 70% de las exportaciones de la rama automotriz, son en orden de importancia General Motors, Chrysler y Ford, cuyo principal mercado es Norte América. En las exportaciones de vehículos son también las empresas norteamericanas las que dominan, General Motors y Chrysler desde 1984 y a partir de 1987, se une al grupo la Ford (Arjona, L.E.;1987). Es decir, son fundamentalmente empresas transnacionales.

La industria automotriz recibió gran impulso durante el auge. Como se observa en los Cuadros 19 y 20, la división VIII, que incluye a la industria automotriz, muestra una alta tasa de crecimiento durante el auge e inicia el periodo con un acervo bruto de capital alto en relación a las demás.

Dicho impulso tuvo resultados positivos sobre la integración vertical de la rama de automóviles y es un caso claro en el que se generaron posibilidades de exportación, sobre todo en lo que se refiere a autopartes (Lustig; 1987).

La industria acerera (VII-J) recibe también grandes montos de inversión durante el auge. Sin embargo, ésta no tuvo un impacto decisivo sobre las exportaciones, es más, algunos de los proyectos de inversión fueron interrumpidos en 1982 y por lo tanto parte de la inversión previa se desperdició (Lustig; 1987).

En la división de Alimentos, Bebidas y Tabaco (I), aunque los indicadores de formación bruta de capital son altos (Cuadros 19 y 20), la tasa de crecimiento de sus exportaciones es menor a la de las demás divisiones y su participación en el total de las exportaciones manufactureras disminuye durante la crisis (Cuadros 7 y 8). Puede pensarse que esto se deba a que esta división se enfrenta a una caída de demanda interna menor que la de las demás divisiones, ya que se trata de bienes de consumo necesario.

Debe de mencionarse que al nivel de agregación que se realiza este trabajo, es difícil establecer la correlación entre formación de capital y exportaciones para las diferentes divisiones, debido a que los proyectos de inversión en cada rama presentan distintos tiempos de maduración. A esto se añade el hecho que proyectos emprendidos durante el auge hayan sido abandonados al entrar en crisis la economía en 1982.

El observar la disminución en la tasa de crecimiento de las exportaciones manufactureras en los años en que el PIB de la economía crece, lleva a pensar que su comportamiento responde a condiciones coyunturales y no de estructura, ya que no se sabe si el aumento de las

exportaciones en periodos de recesión se deba a que estas sean elementos residuales de la producción que se enfrenta a una baja demanda interna.

La coincidencia entre recesión económica y crecimiento de las exportaciones lleva a plantear la pregunta sobre hasta qué punto las exportaciones pueden sostenerse en periodos no recesivos y, por otra parte, hasta qué punto las exportaciones pueden efectivamente convertirse en el elemento impulsor de la economía.

IV. Dinámica de las Importaciones Manufactureras (1980-1986)

En éste capítulo nos interesa analizar el comportamiento de las importaciones manufactureras en el periodo de 1980 a 1986. Para esto, siguiendo con la organización del capítulo anterior, se intenta dar respuesta a las siguientes preguntas:

- De qué manera se modifica la estructura de las importaciones manufactureras.
- Cuál es el comportamiento de sus tasas de crecimiento.
- Qué cambios ocurren en la proporción de importaciones a valor bruto de la producción, proporción que puede indicar sustitución o desustitución de importaciones.

Al igual que en la sección anterior, los indicadores que se utilizarán para éste análisis son la estructura y las tasas de crecimiento de las importaciones manufactureras (Cuadros 15 y 16) y la relación de importaciones a valor bruto de la producción (Cuadro 17) por división manufacturera. Esta última como índice de sustitución o desustitución de importaciones. La estructura y las tasas de crecimiento de las importaciones se obtuvieron a partir de datos medidos en dólares, que aparecen en los Indicadores de Comercio Exterior del Banco de México. La clasificación que se usa es la de División Manufacturera del Sistema de

Cuentas Nacionales, cuya correspondencia con la clasificación del Banco de México se encuentra en el Cuadro A.2 del Apéndice. Las relaciones de importaciones a valor bruto de la producción por división se calcularon de la misma forma que la relación de exportaciones a valor bruto de la producción en el capítulo anterior. Es decir, se calculó el valor de las importaciones a precios de 1970, para hacerlo compatible con el valor real del valor bruto de la producción por división que se publica en el Sistema de Cuentas Nacionales.

La baja en el nivel de producción de 1982 en adelante, está implícitamente acompañada de una disminución en las importaciones. Así, las importaciones manufactureras pasan de tener un valor en 1981 de 21,018 millones de dólares a uno de 6,644 en 1983 cuando alcanzan su valor mínimo, para aumentar en 1984 y 1985, años de repunte de la economía hasta 9,121 y 11,261 millones de dólares respectivamente, y volver a bajar en 1986 a 10,202 (ver Cuadro 14).

Las tasas de crecimiento de las importaciones parecen mostrarse sensibles a cambios en la demanda interna (crecimiento del PIB) y al tipo de cambio real, con signos opuestos a las tasas de crecimiento de las exportaciones, como era de esperarse (ver Cuadro 16). La información que se tiene no permite apreciar en qué medida éstas responden a variaciones en demanda interna y en qué medida a la apreciación o depreciación cambiaria.

En 1984 el ritmo de crecimiento de las importaciones aumenta y continúa en 1985. Una razón de este comportamiento, adicional al repunte económico y a la relativa apreciación del tipo de cambio (si bien continuó subvaluado) en estos dos años, es que en 1984 hay un relajamiento del control a las importaciones y se remplazan licencias de importación por aranceles, de un 15% a un 20% del valor total de las importaciones de bienes (Ros, J., 1985).

Con excepción de las divisiones I (Productos Alimenticios, Bebidas y Tabaco), IV (Papel, Imprenta y Editoriales), V-H (Productos de Hule y Plástico) y VII-J (Siderurgia), el comportamiento general de las tasas de crecimiento de las importaciones es a aumentar cuando hay apreciación cambiaria y crecimiento del PIB y a decrecer cuando ocurre lo contrario. La información con la que se cuenta no permite explicar el comportamiento de las divisiones I y IV y de las subdivisiones V-H y VII-H.

En el caso de las importaciones se observa un comportamiento pro-cíclico de éstas con respecto al PIB de la economía. Existe una coincidencia entre el ritmo de crecimiento de las importaciones manufactureras y la conjunción de crecimiento (o decrecimiento) de la demanda interna con apreciación (o depreciación) del tipo de cambio, con signo inverso al observado en el comportamiento de las exportaciones.

La estructura de las importaciones entre 1980 y 1986 no cambia de manera marcada. Como lo muestra el Cuadro 15 el orden de la estructura se mantiene a lo largo del periodo (la principal importadora sigue siendo la división VIII que abarca más del 50% antes y después de la macro-devaluación y comienzos de la crisis). El aumento más notorio es el de la participación de la división V, ante incrementos en todas sus subdivisiones. Esto refleja que durante la crisis siguen siendo las ramas de bienes intermedios y de capital las que abarcan la mayoría de las importaciones del sector manufacturero (85.7% en 1983, 87.67% en 1984, 88.59% en 1985 y 87.76% en 1986).

Estudios hechos para el periodo 1978-1981 revelan que durante el auge hay una reversión del proceso de sustitución de importaciones, es decir, aumentan los índices M/VBF para el total de la economía de 4.6% a 6.3%. Salvo en las ramas de Refinación de petróleo, Química básica, Abonos y fertilizantes, Carrocierias y partes automotrices y algun otro caso menor, prácticamente en todas las ramas manufactureras aumenta la relación M/VBF (véase Lustig N. : "Destino de la Inversión y Cambio Estructural durante el Auge Petrolero en México: 1978- 1981"; 1987).

En el Cuadro 17 se muestra que durante la crisis todos los índices M/VBP bajan, es decir, parece haber un principio de sustitución de importaciones. Sin embargo, el indicador M/VBP puede no ser el mejor para captar dicho fenómeno, sobre todo porque la medida de sustitución debe hacerse para niveles constantes de utilización de la capacidad instalada, lo cual no puede considerarse para un periodo de crisis económica en que bajan los niveles de producción.

Esta deficiencia de los indicadores M/VBP al medir sustitución o desustitución de importaciones puede observarse en el mismo Cuadro 17 para el año de 1984. En este año de repunte se elevan los índices M/VBP con respecto a los de 1983, lo cual señalaría una desustitución después de una sustitución (excepto para la división I). Sería interesante observar el comportamiento de dichos índices para el año de 1985 en el que continuó el repunte y en el que probablemente volverían a aumentar (al igual que en el capítulo anterior no se cuenta con los datos de VBP para 1985). Es decir, de acuerdo al comportamiento de la relación M/VBP en 1984 se esperaría que ésta aumentara ante aumentos en el VBP, sin que esto sea el reflejo de una desustitución de importaciones.

Al vincular la estructura de las importaciones con las relaciones M/VBP resulta que en aquellas divisiones cuya participación en el total de importaciones es mayor, ocurre el mayor aumento en los índices M/VBP para el año de 1984,

año en que repunta la economía , éstas son: Productos Metálicos, Maquinaria y Equipo (VIII) , Sustancias Químicas, Derivados del Petróleo, Productos de Caucho y Plástico (V) e Industrias Metálicas Básicas (VII), divisiones que incorporan bienes intermedios y bienes de capital. Esto refleja una de las fallas fundamentales del proceso de industrialización de México: la dependencia de ciertas importaciones estratégicas de bienes de capital (Lustig; 1987).

El caso de la división VIII es interesante. A pesar de que el índice M/VBF de la división baja en total durante la crisis, éste sigue siendo muy alto en 1984 (pasa de 98.5% en 1982 a 82.57% en 1984), lo que reafirma lo dicho en el párrafo anterior. Sin embargo, ésta división es a la vez la más importante en las exportaciones manufactureras, lo que puede indicar que gran parte de lo exportado se produce con bienes importados, dado el crecimiento de las exportaciones, la alta participación de las importaciones en el VBF y la contracción de éste último.

El Cuadro 18 muestra las relaciones $X-M/VBF$. Resulta interesante que las divisiones V, VII y VIII, productoras de bienes intermedios y de capital, aunque en todas ellas haya disminuido la relación $X-M/VBF$, se mantienen como "importadoras" en 1984 ($X-M/VBF < 0$), a pesar de la reducción en las importaciones que se lleva a cabo entre 1982 y 1984; esto vuelve a reflejar lo citado anteriormente sobre la

dependencia de importaciones de estos productos, aunque sus exportaciones hayan aumentado significativamente en este periodo. Mientras que en las divisiones I (Alimentos, bebidas y tabaco) y II (Textiles y prendas de vestir), productoras de bienes de consumo, sucede lo contrario, se convierten en "exportadoras" en el sentido que la participación de sus exportaciones en el valor bruto de la producción es mayor al de sus importaciones ($X-M/VBF > 0$) e indica que las exportaciones adquieren en este periodo mayor importancia que las importaciones, en relación al valor bruto de la producción en estas divisiones.

V. Conclusiones.

Entre 1982 y 1986 ha habido un aumento considerable de las exportaciones manufactureras y una reducción de las importaciones manufactureras; parecería que el programa de ajuste económico planteado por el gobierno tiene altas posibilidades de tener éxito. Sin embargo, es necesario matizar esta primera impresión.

Con respecto a las exportaciones, se observa un cambio importante en su estructura, en la que resalta el aumento de la participación de la división VIII, Productos Metálicos, Maquinaria y Equipo, debido principalmente al incremento de las exportaciones de la rama automotriz, en especial, de los motores de automóviles. Este rubro, que presenta el comportamiento más dinámico, responde a condiciones especiales, tanto de políticas específicas hacia este sector (algunas anteriores a 1982), como de estrategias de las empresas multinacionales a las que la intensa competencia internacional en esta rama obliga a implementar políticas agresivas de especializaciones nacionales. Por lo tanto, no se puede pensar que este comportamiento dinámico sea generalizable al resto de las exportaciones manufactureras.

Si bien el nivel de las exportaciones manufactureras ha aumentado entre 1980 y 1986, existe un comportamiento contra-cíclico de las exportaciones, ya que, la tendencia general de éstas es a aumentar en los años de recesión, que coinciden con depreciación del tipo de cambio real y a disminuir cuando la economía repunta y el tipo de cambio se aprecia. Lo observado en este trabajo parece indicar que el crecimiento de las exportaciones manufactureras es sensible a cambios en la demanda interna, por lo que cabría esperar que en un periodo de crecimiento sostenido de la economía el ritmo de crecimiento de las exportaciones manufactureras disminuyera. Esto representa un problema para la concepción que desea convertir a las exportaciones manufactureras en el elemento dinamizador de la economía.

El comportamiento de las importaciones manufactureras indica que no ha habido un cambio importante en la estructura de éstas. Es decir, las divisiones de bienes intermedios y de bienes de capital siguen ocupando la mayoría de las importaciones. Su crecimiento responde directamente al comportamiento del PIB, y su elasticidad continúa, al parecer, alta. Esto podría dar pie a que en un periodo de expansión económica sostenida surgieran de nuevo

problemas en la Cuenta Corriente de la Balanza de Pagos, dada la continuada dependencia de importaciones de bienes intermedios y de capital.

ANEXO DE CUADROS

CUADRO 6

EXPORTACIONES MANUFACTURERAS (miles de dólares)

División	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986
TOTAL MANUF.	3378753	3427326	3386049	5447873	6985666	6427896	7782115
I	772955	679248	707421	724609	821872	751063	937350
II	201224	181301	150265	191345	275316	194615	332800
III	57927	59316	51953	81899	98104	72114	100488
IV	86156	81370	78442	75100	96870	86419	137701
V	928668	1223426	844192	1545802	2225646	2172878	1634729
V-E	427278	610941	260806	737842	1244178	1351075	639593
V-F	90210	132653	115624	136086	160741	106799	87379
V-G	389869	457255	441641	627800	755945	673934	829507
V-H	21311	22577	26121	44074	64782	41070	78250
VI	128968	124676	139621	210237	288542	312955	375019
VII	179119	134273	490130	888831	888053	641039	917258
VII-J	61224	64010	112390	316555	377730	239093	443099
VII-K	117895	70263	377740	572276	510323	401946	474159
VIII	949044	893867	888035	1633011	2216585	2128905	3283195
IX	48154	49846	35988	75042	74687	67908	63578
EXP. TOTAL	15307480	19419618	21229671	22312044	24196034	21663795	16030999

Nota: Los nombres de las divisiones aparecen en el Cuadro A.1 del Apendice

Fuente: Indicadores de Comercio Exterior. Banco de México.

CUADRO 7

División	ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES MANUFACTURERAS						
	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986
I	23.06%	19.82%	20.89%	13.35%	11.77%	11.68%	12.24%
II	6.00%	5.29%	4.44%	3.53%	3.94%	3.03%	4.35%
III	1.73%	1.73%	1.53%	1.51%	1.40%	1.12%	1.31%
IV	2.57%	2.37%	2.32%	1.38%	1.39%	1.34%	1.80%
V	27.70%	35.70%	24.93%	28.49%	31.86%	33.80%	21.35%
V-E	12.75%	17.83%	7.70%	13.60%	17.81%	21.02%	8.35%
V-F	2.69%	3.87%	3.41%	2.51%	2.30%	1.66%	1.14%
V-G	11.63%	13.34%	13.04%	11.57%	10.82%	10.48%	10.83%
V-H	.64%	.66%	.77%	.81%	.93%	.64%	1.02%
VI	3.85%	3.64%	4.12%	3.87%	4.13%	4.87%	4.90%
VII	5.34%	3.92%	14.47%	16.38%	12.71%	9.97%	11.98%
VII-J	1.83%	1.87%	3.32%	5.83%	5.41%	3.72%	5.79%
VII-K	3.52%	2.05%	11.16%	10.55%	7.31%	6.25%	6.19%
VIII	28.31%	26.08%	26.23%	30.10%	31.73%	33.12%	42.87%
IX	1.44%	1.45%	1.06%	1.36%	1.07%	1.06%	.83%
TOTAL	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%

Nota: Los nombres de las divisiones aparecen en el Cuadro A.1 del Apendice.

Fuente: Indicadores de Comercio Exterior. Banco de México.

CUADRO 7.1

ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES MANUFACTURERAS NO PETROLERAS

División	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986
I	27.27%	25.31%	23.51%	15.92%	14.73%	34.36%	13.52%
II	7.10%	6.76%	4.99%	4.20%	4.93%	3.03%	4.80%
III	2.04%	2.21%	1.73%	1.80%	1.76%	1.12%	1.45%
IV	3.04%	3.03%	2.61%	1.65%	1.74%	1.34%	1.99%
V	14.51%	17.88%	15.54%	14.76%	14.71%	11.12%	13.10%
V-E							
V-F							
V-G	3.75%	17.04%	14.67%	13.79%	13.55%	10.48%	11.97%
V-H	.75%	.84%	.87%	.97%	1.16%	.64%	1.13%
VI	4.55%	4.65%	4.64%	4.62%	5.17%	4.87%	5.41%
VII	6.32%	5.00%	16.29%	19.53%	15.91%	9.97%	13.23%
VII-J	2.16%	2.39%	3.73%	6.95%	6.77%	3.72%	6.39%
VII-K	4.16%	2.62%	12.55%	12.57%	9.14%	6.25%	6.84%
VIII	33.48%	33.31%	29.51%	35.87%	39.72%	33.12%	47.37%
IX	1.70%	1.86%	1.20%	1.65%	1.34%	1.06%	.92%
TOTAL	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%

Nota: Los nombres de las divisiones aparecen en el Cuadro A.1 del Apendice.

Fuente: Indicadores de Comercio Exterior. Banco de México.

CUADRO 8
TASAS DE CRECIMIENTO DE LAS EXPORTACIONES MANUFACTURERAS

División	1981	1982	1983	1984	1985	1986
TOTAL MANUF,	1.44%	-1.20%	60.89%	28.23%	-7.98%	21.07%
I	-12.12%	4.15%	2.43%	13.42%	-8.62%	24.80%
II	-9.90%	-17.12%	27.34%	43.88%	-29.31%	71.00%
III	2.40%	-12.41%	57.64%	19.79%	-26.49%	39.35%
IV	-5.56%	-3.60%	-4.26%	28.99%	-10.79%	59.34%
V	31.74%	-31.00%	83.11%	43.98%	-2.37%	-24.77%
V-E	42.98%	-57.31%	182.91%	68.62%	8.59%	-52.66%
V-F	47.05%	-12.84%	17.70%	18.12%	-33.56%	-18.18%
V-G	17.28%	-3.41%	42.15%	20.41%	-10.85%	23.08%
V-H	5.94%	15.70%	68.73%	46.98%	-36.60%	90.53%
VI	-3.33%	11.99%	50.58%	37.25%	8.46%	19.83%
VII	-25.04%	265.02%	81.35%	-.09%	-27.82%	43.09%
VII-J	4.55%	75.58%	181.66%	19.33%	-36.70%	85.32%
VII-K	-40.40%	437.61%	51.50%	-10.83%	-21.24%	17.97%
VIII	-5.81%	-.65%	83.89%	35.74%	-3.96%	54.22%
IX	3.51%	-27.80%	108.52%	-.47%	-9.06%	-6.38%
EXP. TOTAL	26.86%	9.32%	5.10%	8.44%	-10.47%	-26.00%

Nota: Los nombres de las divisiones aparecen en el Cuadro A.1 del Apendice.

Fuente: Indicadores de Comercio Exterior. Banco de México.

CUADRO 9

Relación	X/VBP	(Exportaciones/ Valor Bruto de la Producción)				
		1980	1981	1982	1983	1984
División						
I		6.01%	4.49%	5.67%	7.60%	7.25%
II		3.89%	2.99%	3.36%	5.87%	7.11%
III		4.59%	4.08%	4.53%	11.05%	11.13%
IV		4.00%	3.24%	3.90%	5.20%	5.43%
V		9.94%	10.69%	9.21%	21.94%	25.46%
V-E						
V-F						
V-G						
V-H						
VI		7.00%	5.74%	8.51%	18.98%	20.53%
VII		5.57%	3.60%	18.22%	45.63%	34.70%
VII-J						
VII-K						
VIII		10.46%	7.89%	11.50%	36.22%	38.92%
IX		8.46%	7.11%	6.81%	20.33%	16.45%

Nota: Los nombres de las divisiones aparecen en el del Apéndice.

Fuentes: Indicadores de Comercio Exterior. Banco de México.
Sistema de Cuentas Nacionales. INEGI

CUADRO 9.1

Relación	X/VBP	(Exportaciones/ Valor Bruto de la Producción)				
		(no incluye petróleo)				
		1980	1981	1982	1983	1984
División						
TOTAL MANUF.		6.29%	4.92%	7.19%	15.26%	15.19%
I		6.01%	4.49%	5.67%	7.60%	7.25%
II		3.89%	2.99%	3.36%	5.87%	7.11%
III		4.59%	4.08%	4.53%	11.05%	11.13%
IV		4.00%	3.24%	3.90%	5.20%	5.43%
V		4.40%	4.19%	5.10%	9.53%	9.39%
V-E						
V-F						
V-G						
V-H						
VI		7.00%	5.74%	8.51%	18.98%	20.53%
VII		5.57%	3.60%	18.22%	45.63%	34.70%
VII-J						
VII-K						
VIII		10.46%	7.89%	11.50%	36.22%	38.92%
IX		8.46%	7.11%	6.81%	20.33%	16.45%

Nota: Los nombres de las divisiones aparecen en el del Apéndice.

Fuentes: Indicadores de Comercio Exterior. Banco de México.
Sistema de Cuentas Nacionales. INEGI

CUADRO 10
DESAGREGACION DE LAS EXPORTACIONES DE LA DIVISION VIII

	miles		de		dólares	
	1982	1983	1984	1985	1986	
DIV. VIII	888035	1663011	2216585	2128905	3283195	
<u>Productos Metálicos.</u>						
<u>Maquinaria y Equipo</u>						
<u>1. Para agric. y ganad.</u>	12208	18569	10477	8655	5116	
<u>2. Para ferrocarriles</u>	200	14488	841	1217	3120	
<u>3. Para otros transp. y comunicaciones</u>	533332	1103912	1579571	1571916	2323655	
-automóviles para pers.	66924	109712	119140	116445	516448	
-automóviles para carga	14305	14501	26747	24365	29387	
-motores de automóviles	214162	602756	982684	1039249	1152716	
-partes sueltas de auto	131422	179600	270222	240462	373780	
<u>4. Maq. y Equipos Especiales para Inds. Div.</u>	229444	302479	362921	329365	521475	
<u>5. Equipo prof. y cient.</u>	4767	8822	9258	18434	35190	
<u>6. Equipo y aparatos Eléctricos y Electrónicos</u>	91337	180244	227365	176349	363362	
<u>7. Aparatos de fotog., óptica y relojes.</u>	16741	34501	22254	22967	31277	

Fuente: Indicadores Económicos de Comercio Exterior. Banco de México

CUADRO 10.1
ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES EN LA DIV. VIII

	1982	1983	1984	1985	1986
DIV. VIII					
<u>Productos Metálicos:</u>					
<u>Maquinaria y Equipo</u>	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
<u>1. Para agric. y ganad.</u>	1.37%	1.12%	.47%	.39%	.16%
<u>2. Para ferrocarriles</u>	.02%	.87%	.04%	.05%	.10%
<u>3. Para otros transp. y</u>					
<u>comunicaciones</u>	60.06%	66.38%	71.26%	70.84%	70.77%
-automóviles para pers.	7.54%	6.60%	5.37%	5.25%	15.73%
-automóviles para carga	1.61%	.87%	1.21%	1.10%	.90%
-motores de automóviles	24.12%	36.24%	44.33%	46.84%	35.11%
-partes sueltas de auto.	14.80%	10.80%	12.19%	10.84%	11.38%
<u>4. Maq. y Equipos Espe-</u>					
<u>ciales para Inds. Div.</u>	25.84%	18.19%	16.37%	14.84%	15.88%
<u>5. Equipo prof. y cient.</u>	.54%	.53%	.42%	.83%	1.07%
<u>6. Equipo y aparatos</u>					
<u>Eléctricos y Electrónico</u>	10.29%	10.84%	10.26%	7.95%	11.07%
<u>7. Aparatos de fotoq.,</u>					
<u>óptica y relojes.</u>	1.89%	2.07%	1.00%	1.04%	.95%

Fuente: Indicadores Económicos de Comercio Exterior. Banco de México.

CUADRO 11

VALOR BRUTO DE LA PRODUCCION

(millones de pesos de 1970)

División	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984
TOTAL MANUF.	450214.20	496720.50	531662.20	569695.90	552800.50	517475.60	543922
I	133462.10	142216.10	150298	157941.60	164845.70	164758.20	167872.30
II	53070.50	59112.10	60449.90	63451.70	59012.20	56281.30	57366
III	12400.60	13798.30	14755.70	15195.20	15150.90	12799.40	13052
IV	20523.80	22637.30	25192.30	26233.20	26559.10	24928.10	26393.40
V	89849.60	99549	109192.60	119535.60	121074.40	121698.10	129472.70
V-E							
V-F							
V-G							
V-H							
VI	17873.30	19749.30	21535.40	22683.90	21677.80	19125.80	20807.10
VII	33951.20	36508.20	37570.60	38984.50	35531.50	33640.30	37897.40
VII-J							
VII-K							
VIII	82825.50	96394.20	106018.80	118348.10	101966.30	77869.10	84337.30
IX	6257.60	6756	6648.90	7322.10	6982.60	6374.70	6723.80

Nota: Los nombres de las divisiones aparecen en el Cuadro A.1 del Apéndice.

Fuente: Sistema de Cuentas Nacionales. INEGI.

CUADRO 12
ESTRUCTURA DEL VALOR BRUTO DE LA PRODUCCION

División	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984
TOTAL MANUF.	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
I	29.64%	28.63%	28.27%	27.72%	29.82%	31.84%	30.86%
II	11.79%	11.90%	11.37%	11.14%	10.68%	10.88%	10.55%
III	2.75%	2.78%	2.78%	2.67%	2.74%	2.47%	2.40%
IV	4.56%	4.56%	4.74%	4.60%	4.80%	4.82%	4.85%
V	19.96%	20.04%	20.54%	20.98%	21.90%	23.52%	23.80%
V-E							
V-F							
V-G							
V-H							
VI	3.97%	3.98%	4.05%	3.98%	3.92%	3.70%	3.83%
VII	7.54%	7.35%	7.07%	6.84%	6.43%	6.50%	6.97%
VII-J							
VII-K							
VIII	18.40%	19.41%	19.94%	20.77%	18.45%	15.05%	15.51%
IX	1.39%	1.36%	1.25%	1.29%	1.26%	1.23%	1.24%

Nota: Los nombres de las divisiones aparecen en
Cuadro A.1 del Apéndice.

Fuente: Sistema de Cuentas Nacionales. INEGI.

CUADRO 13

TASAS DE CRECIMIENTO DEL VALOR BRUTO DE LA PRODUCCION

División	1979	1980	1981	1982	1983	Promedio		
						1984	1979-1981	1982-1984
TOTAL MANUF.	10.33%	7.03%	7.15%	-2.97%	-6.39%	5.11%	8.17%	-1.42%
I	6.56%	5.68%	5.09%	4.37%	-.05%	1.89%	5.78%	2.07%
II	11.38%	2.26%	4.97%	-7.00%	-4.63%	1.93%	6.20%	-3.23%
III	11.27%	6.94%	2.98%	-.29%	-15.52%	1.97%	7.06%	-4.61%
IV	10.30%	11.29%	4.13%	1.24%	-6.14%	5.88%	8.57%	.33%
V	10.80%	9.69%	9.47%	1.29%	.52%	6.39%	9.98%	2.73%
V-E								
V-F								
V-G								
V-H								
VI	10.50%	9.04%	5.33%	-4.44%	-11.77%	8.79%	8.29%	-2.47%
VII	7.53%	2.91%	3.76%	-8.86%	-5.32%	12.65%	4.73%	-5.51%
VII-J								
VII-K								
VIII	16.38%	9.98%	11.63%	-13.84%	-23.63%	8.31%	12.67%	-9.72%
IX	7.96%	-1.59%	10.12%	-4.64%	-8.71%	5.48%	5.50%	-2.62%

Nota: Los nombres de las divisiones aparecen en Cuadro A.1 del Apéndice.

Fuente: Sistema de Cuentas Nacionales. INEGI.

CUADRO 14

División	IMPORTACIONES		MANUFACTURERAS		(miles de dólares)		
	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986
TOTAL MANUF.	16002826	21018227	12971383	6644209	9121643	11261150	10202214
I	1174832	1079712	691061	527128	500470	508269	490543
II	262128	404316	270155	47187	98761	144064	135711
III	73025	87428	51763	22876	36927	48731	48115
IV	631789	705399	471450	292048	377277	415408	431085
V	2560155	3129522	2328993	1597639	2289549	2937303	2399997
V-E	291775	367579	409945	225212	461530	649363	437712
V-F	535114	637258	452650	385149	467850	690393	490021
V-G	1484735	1715925	1251350	875945	1192646	1363223	1205162
V-H	248531	408760	215048	111333	167523	234324	267102
VI	163101	201922	117411	41693	72797	103501	92702
VII	2208982	2799470	1354987	540394	1004775	1118149	822053
VII-J	1824406	2219627	1071081	430629	755986	740549	627566
VII-K	384576	579843	283906	109765	246789	377600	194487
VIII	8826172	12473675	7610020	3556235	4702492	5920730	5732068
IX	102642	136783	75543	19009	38595	64995	49940
IMP. TOTALES	18486207	23929583	14437000	8550083	11254299	13212178	11432364

Nota: Los nombres de las divisiones aparecen en el Cuadro A.1 del Apéndice.

Fuente: Indicadores de Comercio Exterior. Banco de Mexico.

CUADRO 15

División	ESTRUCTURA DE LAS IMPORTACIONES MANUFACTURERAS						
	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986
TOTAL MANUF.	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
I	7.34%	5.14%	5.33%	7.93%	5.49%	4.51%	4.81%
II	1.64%	1.92%	2.08%	.71%	1.08%	1.28%	1.33%
III	.46%	.42%	.40%	.34%	.40%	.43%	.47%
IV	3.95%	3.36%	3.63%	4.40%	4.14%	3.69%	4.23%
V	16.00%	14.89%	17.95%	24.05%	25.10%	26.08%	23.52%
V-E	1.82%	1.75%	3.16%	3.39%	5.06%	5.77%	4.29%
V-F	3.34%	3.03%	3.49%	5.80%	5.13%	6.13%	4.80%
V-G	9.28%	8.16%	9.65%	13.18%	13.07%	12.11%	11.81%
V-H	1.55%	1.94%	1.66%	1.68%	1.84%	2.08%	2.62%
VI	1.02%	.96%	.91%	.63%	.80%	.92%	.91%
VII	13.80%	13.32%	10.45%	8.13%	11.02%	9.93%	8.06%
VII-J	11.40%	10.56%	8.26%	6.48%	8.29%	6.58%	6.15%
VII-K	2.40%	2.76%	2.19%	1.65%	2.73%	3.35%	1.91%
VIII	55.15%	59.35%	58.67%	53.52%	51.55%	52.58%	56.18%
IX	.64%	.65%	.58%	.29%	.42%	.58%	.49%

Nota: Los nombres de las divisiones aparecen en el Cuadro A.1 del Apéndice.

Fuente: Indicadores de Comercio Exterior. Banco de México.

CUADRO 16

TASAS DE CRECIMIENTO DE LAS IMPORTACIONES MANUFACTURERAS

División	1981	1982	1983	1984	1985	1986
TOTAL MANUF.	31.34%	-38.29%	-48.78%	37.29%	23.46%	-9.40%
I	-8.10%	-36.00%	-23.72%	-5.06%	1.56%	-3.49%
II	54.24%	-33.18%	-82.53%	109.30%	45.87%	-5.80%
III	19.72%	-40.79%	-55.81%	61.42%	31.97%	-1.26%
IV	11.65%	-33.17%	-38.05%	29.18%	10.11%	3.77%
V	22.24%	-25.58%	-31.40%	43.31%	28.29%	-18.29%
V-E	25.98%	11.53%	-45.06%	104.93%	40.70%	-32.59%
V-F	19.09%	-28.97%	-14.91%	21.47%	47.57%	-29.02%
V-G	15.57%	-27.07%	-30.00%	36.16%	14.30%	-11.59%
V-H	64.47%	-47.39%	-48.23%	50.47%	39.88%	13.99%
VI	23.80%	-41.85%	-64.49%	74.60%	42.18%	-10.43%
VII	26.73%	-51.60%	-60.12%	85.93%	11.28%	-26.48%
VII-J	21.66%	-51.75%	-59.79%	75.55%	-2.04%	-15.26%
VII-K	50.77%	-51.04%	-61.34%	126.66%	51.78%	-48.49%
VIII	41.33%	-38.99%	-53.27%	32.23%	25.91%	-3.19%
IX	33.26%	-44.77%	-74.84%	103.04%	68.40%	-23.16%

Nota: Los nombres de las divisiones aparecen en el Cuadro A.1 del Apéndice.

Fuente: Indicadores de Comercio Exterior. Banco de México.

CUADRO 17

Relación M/VDP (Importaciones/ Valor Bruto de la Producción)

	1980	1981	1982	1983	1984
División					
I	9.13%	7.14%	5.54%	5.53%	4.41%
II	5.07%	6.66%	6.05%	1.45%	2.55%
III	5.78%	6.01%	4.51%	3.09%	4.19%
IV	29.30%	28.09%	23.45%	20.23%	21.17%
V	27.39%	27.35%	25.41%	22.67%	26.19%
V-E					
V-F					
V-G					
V-H					
VI	8.85%	9.30%	7.15%	3.76%	5.18%
VII	68.70%	75.02%	50.37%	27.74%	39.26%
VII-J					
VII-K					
VIII	97.27%	110.11%	98.58%	78.87%	82.57%
IX	18.04%	19.52%	14.29%	5.15%	8.50%

Nota: Los nombres de las divisiones aparecen en el Cuadro A.1 del Apéndice.

Fuentes: Indicadores de Comercio Exterior. Banco de México
Sistema de Cuentas Nacionales. INEGI

CUADRO 17.1

Relación	M/VBP	(Importaciones/ Valor Bruto de la Producción)				
		(no incluye petróleo)				
		1980	1981	1982	1983	1984
División						
TOTAL MANUF.		35.17%	38.54%	30.99%	22.17%	24.83%
I		9.13%	7.14%	5.54%	5.53%	4.41%
II		5.07%	6.66%	6.05%	1.45%	2.55%
III		5.76%	6.01%	4.51%	3.09%	4.19%
IV		29.30%	28.09%	23.45%	20.23%	21.17%
V		18.55%	18.57%	16.00%	14.01%	15.56%
V-E						
V-F						
V-G						
V-H						
VI		8.85%	9.30%	7.15%	3.76%	5.18%
VII		68.70%	75.02%	50.37%	27.74%	39.26%
VII-J						
VII-K						
VIII		97.27%	110.11%	98.58%	76.87%	81.57%
IX		18.04%	19.52%	14.29%	5.15%	6.50%

Nota: Los nombres de las divisiones aparecen en el Cuadro A.1 del Apéndice.

Fuentes: Indicadores de Comercio Exterior. Banco de México
Sistema de Cuentas Nacionales. INEGI

CUADRO 18

Relación X-M/VBP (incluye petróleo)

((Exportaciones - Importaciones) / Valor Bruto de la Producción)

	1980	1981	1982	1983	1984
División					
TOTAL MANUF.	-27.72%	-32.26%	-22.90%	-3.99%	-5.82%
I	-3.12%	-2.65%	.13%	2.07%	2.84%
II	-1.18%	-3.67%	-2.68%	4.42%	4.56%
III	-1.20%	-1.93%	.02%	7.96%	6.94%
IV	-25.31%	-24.85%	-19.55%	-15.03%	-15.73%
V	-17.46%	-16.66%	-16.20%	-7.74%	-7.73%
V-E					
V-F					
V-G					
V-H					
VI	-1.85%	-3.56%	1.35%	15.22%	15.35%
VII	-63.13%	-71.42%	-32.15%	17.89%	-4.56%
VII-J					
VII-K					
VIII	-86.81%	-102.22%	-87.08%	-42.65%	-43.65%
IX	-9.58%	-12.40%	-7.48%	15.16%	7.95%

Nota: Los nombres de las divisiones aparecen en el
del Apéndice.

Fuentes: Indicadores de Comercio Exterior. Banco de México.
Sistema de Cuentas Nacionales. INEGI.

CUADRO 19

ACERVOS BRUTOS DE CAPITAL

millones de pesos de 1970

División	1978	1981
I Alimentos, Bebidas y Tabaco	31243	33176
II Textiles, prendas de vestir, cuero	8715	11947
III Industria de la madera	1426	2430
IV Papel, Imprenta y Editoriales	11048	12128
V (sin petr.) Sust. Químicas, derivados del petróleo, caucho y plásticos	14665	15312
V (con petr.)	16928	34688
VI Productos de minerales no metálicos	2793	3214
VII Industrias Metálicas Básicas	31093	35551
VIII Productos Metálicos, Maquinaria y Equipo	30578	38509
IX Otras Industrias Manufactureras	---	---

Fuente : Encuesta de Acervos y Formación Bruta de Capital. Banco de México.

CUADRO 20

División	FORMACION BRUTA DE CAPITAL		
	tasas de crecimiento (promedio anual)		
	Prom. 75-84	Prom. 78-81	Prom. 82-84
I Alimentos, Bebidas y Tabaco	4.74%	25.30%	-9.28%
II Textiles, prendas de vestir, cuero	18.82%	55.33%	2.78%
III Industria de la madera	-1073.00%	34.72%	-58.45%
IV Papel, Imprenta y Editoriales	3.46%	21.11%	-56.10%
V (sin petr.) Sust. Químicas, derivados del petróleo, caucho y plásticos	-3.36%	17.02%	-43.40%
V (con petr.)	24.41%	88.42%	-60.42%
VI Productos de minerales no metálicos	5.25%	46.97%	-17.63%
VII Industrias Metálicas Básicas	35.29%	-.59%	-57.90%
VIII Productos Metálicos, Maquinaria y Equipo	5.71%	35.58%	-36.47%
IX Otras Industrias Manufactureras	-12.27%	6.99%	-23.58%

Fuente : Encuesta de Acervos y Formación Bruta de Capital.

Banco de México.

APENDICE

CUADRO A.1

CLASIFICACION DE LAS DIVISIONES INDUSTRIALES

DIVISION INDUSTRIAL

I	PRODUCTOS ALIMENTICIOS, BEBIDAS Y TABACO
II	TEXTILES, PRENDAS DE VESTIR E INDUSTRIA DEL CUERO
III	INDUSTRIA DE LA MADERA Y PRODUCTOS DE LA MADERA
IV	PAPEL, PRODUCTOS DE PAPEL, IMPRENTA Y EDITORIALES
V	SUSTANCIAS QUIMICAS, DERIVADOS DEL PETROLEO, PRODUCTOS DE CAUCHO Y PLASTICO
V-E	DERIVADOS DEL PETROLEO
V-F	PETROQUIMICA
V-G	QUIMICA
V-H	PRODUCTOS DE CAUCHO Y PLASTICO
VI	PRODUCTOS DE MINERALES NO METALICOS, EXCEPTUANDO DERIVADOS DEL PETROLEO Y CARBON
VII	INDUSTRIAS METALICAS BASICAS
VII-J	SIDERURGIA
VII-K	MINEROMETALURGIA
VIII	PRODUCTOS METALICOS, MAQUINARIA Y EQUIPO
IX	OTRAS INDUSTRIAS MANUFACTURERAS

CUADRO A.2

La información con la que se cuenta fue obtenida a través de un mapeo de la clasificación utilizada por el Banco de México hacia la de División Industrial de Cuentas Nacionales, para la cual se contaba con datos de valor bruto de la producción.

Este mapeo estuvo hecho de la siguiente forma:

Clasif. del Banco de Méx. Clasif. de Cuentas Nacionales

IV. Industrias Manufactureras G.D.3 : Industria Manufacturera

<u>Concepto</u>	<u>División</u>
A. Alimentos, Bebidas y Tabaco.	-> I. Productos Alimenticios, Bebidas y Tabaco.
B. Textiles, Artículos de vestir e Industria del cuero.	-> II. Textiles, Prendas de vestir e Ind. del cuero.
C. Industria de la Madera.	-> III. Industria de la Madera y Productos de la Madera.
D. Papel, Imprenta e Industria Editorial.	-> IV. Papel, Productos de papel Imprenta y Editoriales.
.	V. Sustancias Químicas, Derivados del petróleo, Productos de Caucho y Plásticos.
E. Derivados del Petróleo	-> V-E. Derivados del petróleo.
F. Petroquímica	-> V-F. Petroquímica.
G. Química	-> V-G. Química.
H. Productos Plásticos y de Caucho.	-> V-H. Productos de Caucho y Plásticos.
I. Fab. de Otros Productos Minerales no Metálicos.	-> VI. Productos de Minerales no Metálicos, exceptuando derivados del Petróleo y Carbón.
	VII. Industrias Metálicas Básicas.
J. Siderurgia.	-> VII-J. Siderurgia.
K. Minerometalurgia.	-> VII-K. Minerometalurgia.
L. Productos Metálicos, Maquinaria y Equipo.	-> VIII. Productos Metálicos, Maquinaria y Equipo.
M. Otras Industrias.	-> IX. Otras Industrias Manufactureras.

VI. Bibliografía.

- Arjona Béjar, Luis Enrique. La industria mexicana de autopartes durante el auge exportador de la industria automotriz en los ochentas. Mimeo, El Colegio de México, 1987.
- Banco de México. Indicadores de Comercio Exterior. Varios volúmenes.
- Banco de México. Encuesta de Acervos y formación de capital 1960-1984. 1987.
- Bucay, N. y E. Perez Motta. Trade and trade policy in Mexico. Mimeo. El Colegio de México, 1986.
- INEGI, S.P.F. Sistema de Cuentas Nacionales. Varios años.
- Lustig, Nora. "Destino de la inversión y cambio estructural durante el auge petrolero en México: 1978-1981", trabajo presentado en el seminario sobre "Inversión y cambio estructural durante el auge petrolero", El Colegio de México, mayo de 1987.
- Ros, Jaime. "Mexico: from the oil boom to the debt crisis. An analysis of policy responses to external shocks, 1978-1985", en Thorp, R. and L. Whitehead (eds.) The Latin American debt crisis. Macmillan, London.
- Taylor, Lance. "The crisis and thereafter: macroeconomic policy problems in Mexico", Musgrave P. (ed.) Mexico and the United States: studies in economic interaction. Westview Press, Boulder. 1985.
- Torres Vargas, Arturo. La reestructuración de la industria automotriz a nivel mundial y la expansión de las exportaciones : el caso de México. Tesis presentada en la maestría en economía, El Colegio de México, 1986.