

A. E. AVILES
IMPORTER & EXPORTER

COMMISSION BROKER

WHOLESALE ONLY

GROCERIES, PACKING-HOUSE
PRODUCTS, ETC.

COMERCIANTE Y COMISIONISTA

ESPECIALIDAD EN

TRANSACCIONES DE

ABARROTES AL POR MAYOR

NOGALES, ARIZONA

Sept. 28 de 1918.

Sr. Alvaro Obregon,
Nogales, Sonora.

Muy Sr. mio:

Confirmo la conversacion que tuve con Ud. hace algunos dias y hoy tengo el gusto y la honra de ofrecer a Ud. mis servicios en el ramo de comisiones sobre abarrotes al por mayor.

Como dije a Ud. verbalmente, he creido bien el comenzar a operar, aunque sin ningun capital efectivo, contando unicamente con la energia que me propongo dar al negocio y con mis conocimientos en operaciones bancarias, con los cuales pienso salir avante de presentarse alguna operacion ventajosa, inter no tener una resolucio[n] de Ud. definitiva a cerca del asunto de que tratamos, una vez sabido esto, de resolverse de una manera favorable para mi, no dudo poder dar al giro de mi negocio el empuje que le haga prosperar en menos del plazo de seis meses, o de lo contrario, si por mala suerte no llega a realizarse la oferta que Ud. tan bondadosamente me ha hecho, esperare con fiadamente en que el asunto prospere tal como va actualmente, aunque de esa manera me vere muy a mi pesar recortado de operaciones que demandan capital para poderlas llevar a cabo con provecho.

He creido prudente comenzar a operar de la manera antes dicha, como indique a Ud., con el fin de hacerme de alguna clientela y hacer que mi nombre sea conocido en el mundo mercantil de esta region y no dudo que Ud. aprobara de esa medida.

Esperando en breve volver a tener el gusto de saludarle personalmente, me es muy grato hacer a Ud. presente mi respeto y consideracion.

Suyo afmo. y S. S.

334

19 de noviembre de 1918.

Sr. A. E. AVILÉS.
c/o First Nat'l. Bk.
N o g a l e s. - Ariz.

Muy señor mío:-

Hago referencia a la carta que en 28 de septiem-
bre último me entregó Ud. en momentos de salir yo para Los An-
geles, manifestándole, como verbalmente ya lo he hecho, que
al terminar la liquidación del negocio de garbanzo que manejé
este año podré conocer mi verdadera situación económica y en-
tonces podré decirle con toda franqueza si estoy o nó en con-
diciones de prestarle una ayuda eficaz.

La liquidación a que me refiero se ha prolongado
por más tiempo del que esperaba, debido a las crecidas sumas
que se invirtieron en sacos vacíos, y mercancías como maíz,
manteca, jabón, etc., a las cuales no se les ha podido dar
salida completa todavía.

Me repito su afmo. y atento S. S.

FTb